



مصاحبه با آقای جک چن

مدیر عامل شرکت PRIMINER چین

احتیاج داریم و چه دلیلی دارد آن را متوقف کنیم.

آیا از تهدیدات ترامپ نمی ترسید؟

چین یک بازار بزرگ است و تنها از دستورات سازمان ملل پیروی می کنیم. ایالات متحده نمی توان به ما دستور بدهد و ما را از انجام کاری منع کند. وقتی می گوئید ترامپ، تعجب می کنم که چرا تمام دنیا باید به یک نفر توجه کنند و ببینند که او چه سیاستی در پیش می گیرد.

از نظر شما چرا شرکت های ایرانی با شرایط برابر همانند شرکت های چینی رشد و توسعه ندارند؟

صادقانه بگویم، من فکر می کنم که مردم ایران و مردم چین هر دو سخت می کوشند و فرهنگ های نزدیک به هم دارند اما مشکل ناشی از مدیریت دولت است. دولت ما، بر راه خودش استوار است. هر چندین سال یکبار مسغولان دولتی و رویکردهای سیاسی ما تغییر می کند اما این تغییرات، نرم صورت می گیرد. دولت فعلی تصمیمی که در گذشته گرفته شده را ادامه می دهد و متوقف نمی شوند. اگر هم تصمیم بر توقف باشد این توقف به صورت ناگهانی صورت نخواهد پذیرفت. این وضعیت برای دولت چین و شرکت های چینی یک برنامه بلندمدت است و جای نگرانی نیست. به نظر من این بزرگ ترین تفاوت است. ما هم با مشکلات بسیاری مواجه می شویم؛ اما مشکلات یک شبه به وجود نمی آیند و یک شبه از بین نمی روند. قدم به قدم و آرام و آرام پیش می رویم و معتقدیم تنه ای درخت را نمی توان به طور ناگهانی خم کرد؛ و اینکه ما مشکلات ایدئولوژیک و سیاسی را در کار دخیل نمی کنیم. یک ضرب المثل قدیمی هست که در فرهنگ ما کاربرد فراوان دارد و آن این است که مهم نیست چه رنگ گربه ای خوب است، هر گربه ای که بیشتر موش بگیرد، آن گربه بهتر است.

مهم نیست چه رنگ گربه ای خوب است، هر گربه ای که بیشتر موش بگیرد، آن گربه بهتر است.

از خودتان و شرکنتان بگوئید و بفرمائید دلیل حضور شما در ایران چیست؟

من جک چن هستم، مدیر عامل شرکت پریمینر شرکت ما در سال ۲۰۱۱ تأسیس شد. ما سازنده ماشین سترهای عمودی هستیم. در حال حاضر در سه کشور چین، ایران و آلمان تولید داریم. ۶۰ درصد از تولیدات شرکت به نقاط مختلف جهان صادر می شود و ۴۰ درصد از آن در بازار داخلی چین مصرف می شود. مقصد عمده صادرات ما به کشورهای اروپایی است.

ما در سال ۲۰۱۳ تجارت با شرکت پویاکار آغاز کردیم. شیوه همکاری ما تولید مشترک در ایران و همچنین همکاری در طراحی و توسعه مدل های جدید است. در این مدت کوتاه ماشین های زیادی در ایران تولید کردیم و مشتریان بسیاری در ایران داریم. به همین خاطر برای ملاقات با مشتریان بررسی نیازهای جدید بازار به ایران آمده ام.

درصد رشد صادرات شما به سایر کشورها چقدر است؟

رشد صادرات ماشین های ابزار تولیدی شرکت ما در سال ۲۰۱۷ نسبت به سال ۲۰۱۶، حدود دو برابر بود.

پیش بینی شما از بازار ماشین های ابزار ایران چیست؟

به طور کلی معتقدم که ایران بازاری بزرگ است. چراکه ایران از صنعتگران بسیاری در حوزه های مختلف برخوردار است. اما در حال حاضر وضعیت اصلا خوب نیست.

آیا دولت چین برنامه ای حمایتی برای صادرات ماشین ابزار به ایران برای شما در نظر گرفته است؟

دولت چین ارتباط بسیار خوبی با ایران دارد و در حال حاضر بزرگ ترین شریک تجاری ایران است و در نظر دارد این رویه را ادامه دهد.

تحریم های کنونی چه نتیجه ای بر تجارت شما با ایران دارد؟

البته روند کار کند خواهد شد. تحریم ها بی تأثیر نخواهد بود. اما از نظر من ما همچنان به توسعه بازار مشترک ادامه خواهیم داد. به همین خاطر من اینجا هستیم. در حال حاضر به آینده فکر نمی کنیم.

تفاوت های بین کار در ایران و چین در چیست؟

اول از همه ما دو کشور آسیایی هستیم. فرهنگ ها و باورهای ما کشورهای آسیایی به هم نزدیک تر است. نکته ای که در مورد دولت ما حائز اهمیت است، این است که دولت مرکزی سیاست را در تجارت دخیل نمی کند. به همین خاطر دولت چین ما را در اقدامات تجاری محدود نمی کند. اما در کشورهای اروپایی این اتفاق نمی افتد. از طرفی تجارت ایران با چین و بالعکس متوقف نخواهد شد، ما به تجارت با یکدیگر